

EUROTECH: APPROVATI DAL CDA IL BILANCIO CONSOLIDATO E IL PROGETTO DI BILANCIO D'ESERCIZIO 2021

Ricavi del quarto trimestre in crescita confermano il trend positivo, ma la difficoltà di reperimento dei componenti impedisce di registrare una crescita dei ricavi sui dodici mesi. EBITDA negativo per l'effetto di costi non ricorrenti, per costi extra dovuti allo shortage di componenti e per la mancata attivazione della leva operativa. Prospettive di crescita a doppia cifra nel 2022 avvalorate da un backlog di inizio anno doppio rispetto al backlog ad inizio 2021.

Amaro (UD), 15 marzo 2022

- Ricavi consolidati a Euro 63,1 milioni (Euro 69,3 milioni al 31.12.2020, -5,5% a cambi costanti)
- Primo margine consolidato a Euro 29,5 milioni e 46,7% dei ricavi (Euro 36,5 milioni e 52,7% dei ricavi al 31.12.2020)
- EBITDA consolidato a Euro -2,7 milioni (Euro 6,6 milioni al 31.12.2020)
- Costi non ricorrenti per Euro 2,4 milioni (derivanti dal cambio di amministratore delegato e dalla riorganizzazione delle risorse del Gruppo)
- EBIT consolidato a Euro -7,6 milioni (Euro 2,4 milioni al 31.12.2020)
- Risultato netto di Gruppo a Euro -10,4 milioni (Euro 0,1 milioni al 31.12.2020)
- Posizione finanziaria netta con cassa netta di Euro 6,2 milioni (Euro 8,6 milioni al 31.12.2020)

Il Consiglio di Amministrazione di Eurotech S.p.A. ha esaminato e approvato in data odierna il consolidato e il progetto di bilancio d'esercizio 2021.

Andamento del periodo

Malgrado il perpetuarsi della pandemia con diversi lock-down, nel corso del 2021 non abbiamo riscontrato rallentamenti nella nascita di nuove opportunità per progetti IoT e nella raccolta ordini dal nostro parco clienti.

Eurotech, infatti, ha fatto registrare nell'anno un deciso incremento del portafoglio ordini, che senza lo shortage dei componenti avrebbe permesso di registrare nel 2021 una crescita del fatturato a cambi costanti del 5-7% rispetto all'anno precedente.

Il core business è stato trascinante, ma anche i POCs in ambito IoT attivati negli anni precedenti hanno visto un'accelerazione. In particolare, nel corso del 2021 abbiamo visto un incremento dell'ordinato nel settore smart agriculture negli USA, nel settore dei macchinari per semiconduttori in Giappone, e nel settore ferroviario in Europa.

Gli ordini non consegnati causa irreperibilità dei componenti elettronici ammontano a circa Euro 7 milioni. Circa metà di questi ordini sono stati riprogrammati per il 2022, mentre l'altra metà è stata ripianificata al 2023.

In generale, il trend dell'ordinato e il fatto che il Gruppo Eurotech ha un portafoglio ordini di inizio anno per il 2022 che è doppio rispetto al portafoglio ordini di inizio anno per il 2021, sono di buon auspicio per la crescita prevista nel 2022.

Andamento economico del Gruppo Eurotech

I **ricavi consolidati** nei dodici mesi del 2021 sono stati pari a Euro 63,15 milioni, rispetto a Euro 69,26 milioni nei dodici mesi del 2020, con un decremento del 5,5% a cambi costanti (-8,8% a cambi storici). Il quarto trimestre ha confermato il trend positivo, segnando un incremento del 15,0% YoY e del 11,4% QoQ, ma la difficoltà di reperimento dei componenti ha impedito di ottenere un livello di fatturato sufficiente a produrre una crescita sui dodici mesi.

Il Nord America ha generato un fatturato pari al 43% del totale (dodici mesi 2020: 36%) seguito dal Giappone con il 32% (nei dodici mesi del 2020 era al 35%), mentre l'area europea rappresenta il restante 18% (dodici mesi 2020: 24%).

L'area americana è stata quella in cui si è registrata una crescita del business embedded tradizionale, grazie alla crescita degli ordinativi nel settore trasporti & offroad, legati anche al piano di stimoli dell'amministrazione Biden.

L'area giapponese ha subito, a causa dello shortage di componenti, un rallentamento dei ramp-up delle nuove forniture che avrebbero dovuto compensare il calo ciclico del business con alcuni clienti storici. La raccolta ordini nel secondo semestre è stata forte, ma in virtù dei lunghi tempi di approvvigionamento una parte degli ordini ricevuti non si sono tradotti in fatturato per l'esercizio.

L'area europea è quella che maggiormente ha subito una contrazione del fatturato, principalmente per effetto della mancata compensazione del business nelle auto autonome di livello 5, terminato dal cliente a seguito del brusco riposizionamento strategico degli investimenti verso l'elettrificazione avvenuta in fase Covid. Il ciclo di attivazione di nuovi business equivalenti per dimensione a quello perso richiede tipicamente almeno 24 mesi e per questo il 2021 ha subito ancora gli effetti negativi già iniziati nel 2020. Nel corso del 2021 abbiamo comunque rilevato alcuni segnali di ripresa del settore delle auto autonome, con la ripartenza di alcuni progetti e la raccolta di alcuni ordini che si materializzeranno nel 2022 e nel 2023.

Il **primo margine** del periodo in esame, in termini di incidenza sul fatturato, si attesta al 46,7%, e va a confrontarsi con un'incidenza del 52,7% nei dodici mesi del 2020. La riduzione di marginalità è l'effetto combinato di due elementi: maggiori costi sostenuti per acquistare alcuni componenti a bassa disponibilità al fine di poter consegnare i prodotti ai clienti e un diverso mix di prodotti venduti. Non sempre i maggiori costi di approvvigionamento sono stati ribaltati interamente sui clienti nell'esercizio, ma sono state intraprese azioni sui prezzi di vendita per permettere un recupero di marginalità nel corso del 2022. Per quanto riguarda il mix di prodotti, il 2020 aveva beneficiato ancora del margine premium sulle commesse di High Performance Edge Computers (HPEC) per le auto autonome di livello 5, che non hanno invece contribuito nel 2021.

Nei dodici mesi di riferimento i **costi operativi** al lordo delle rettifiche operate e al netto dei costi non ricorrenti ammontano a Euro 33,69 milioni, in linea con quanto contabilizzato nel 2020 (Euro 33,75 milioni). Grazie alle operazioni di riorganizzazione è stato possibile creare spazio per cominciare il potenziamento del go-to-market riducendo al minimo l'impatto sui costi operativi nell'anno.

I **costi non ricorrenti** ammontano a Euro 2,42 milioni e derivano per Euro 1,3 milioni dalla risoluzione del rapporto tra la Società e il precedente amministratore delegato e per Euro 1,1 milioni dalla riorganizzazione in alcune società del Gruppo.

L'**EBITDA adjusted** è prossimo al break-even e ammonta a Euro -0,32 milioni (-0,5% dei ricavi), rispetto a Euro 6,63 milioni nel 2020 (9,6% dei ricavi). Considerando anche i costi non ricorrenti, l'**EBITDA** del 2021 è pari a Euro -2,75 milioni.

L'**EBIT adjusted**, ovvero il risultato operativo dell'anno al netto dei costi non ricorrenti, è stato di Euro -5,10 milioni (-8,08% dei ricavi), rispetto a Euro 2,44 milioni del 2020 (3,5% dei ricavi). Il risultato operativo (**EBIT**) comprensivo dei costi non ricorrenti ammonta nel 2021 a Euro -7,59 milioni.

In termini di **risultato netto** di Gruppo, il valore dell'anno è di Euro -10,41 milioni, mentre era di Euro 1,83 milioni nel 2020. Questo andamento riflette sia la contrazione dell'EBIT che il differente carico fiscale delle controllate, e il fatto che non sono state contabilizzate imposte anticipate sulle perdite fiscali stimabili sul periodo.

Situazione patrimoniale e finanziaria del Gruppo Eurotech

Il Gruppo presenta al 31 dicembre 2021 una **posizione finanziaria con cassa netta** positiva di Euro 6,2 milioni, rispetto ad un importo di Euro 8,6 milioni al 31 dicembre 2020. La riduzione della posizione finanziaria netta è stata contenuta grazie al buon controllo del capitale circolante netto.

Le **disponibilità liquide** del Gruppo sono pari a Euro 31,7 milioni al 31 dicembre 2021, mentre erano di Euro 41,2 milioni a fine 2020. La gestione operativa ha generato cassa per Euro 3,3 milioni, mentre sono stati utilizzati Euro 5,3 milioni per investimenti ed Euro 8,1 milioni per rimborso di finanziamenti passivi.

Il **capitale circolante netto** ammonta a Euro 10,4 milioni al 31 dicembre 2021, rispetto a Euro 15,8 milioni al 31 dicembre 2020, con una riduzione di Euro 5,4 milioni ottenuta grazie ad una gestione attenta e puntuale dei crediti verso clienti e dei debiti verso fornitori. L'incidenza sul fatturato del capitale circolante netto nel 2021 si attesta al 16,5%, mentre a fine 2020 era stata del 22,9%.

Il **patrimonio netto** del Gruppo ammonta a Euro 110,4 milioni (Euro 118,7 milioni al 31 dicembre 2020).

Evoluzione prevedibile della gestione

Per mitigare parzialmente il problema dello shortage di componenti elettronici, che di sicuro si protrarrà nel 2022, oltre all'aumento dei prezzi di vendita sono state attivate due ulteriori iniziative che produrranno effetti nei prossimi mesi: da un lato, la riprogettazione di alcuni sistemi per utilizzare componenti alternativi più facilmente reperibili e/o meno costosi; dall'altro, la riorganizzazione della supply chain sui prodotti più standard e con volumi più elevati, dando forecast e ordini a più lungo raggio (12-24 mesi) ai fornitori.

Inoltre, continuerà il processo di cambiamento dell'organizzazione per allinearla alle esigenze di implementazione della nuova strategia delineata. Nuovi dipendenti con esperienze e background diversi entreranno a far parte dei team nelle diverse sedi, in particolare in Europa e negli USA. Oltre al rafforzamento delle funzioni manageriali, le nuove assunzioni avverranno nelle aree di supporto alla vendita e di ricerca e sviluppo.

Infine, proseguiranno le attività sui potenziali target di crescita inorganica. Si tratta di un processo che è integralmente sul buy-side, e quindi con tempi più lunghi e modalità di sviluppo più complesse rispetto ai più tradizionali processi sell-side. La crescita inorganica resta un elemento importante della strategia come fattore accelerante dello sviluppo dei canali di vendita, della penetrazione nei 5 mercati verticali target che abbiamo scelto, e del completamento dell'offerta nelle famiglie di prodotti HW per l'Edge computing su cui siamo focalizzati.

Bilancio d'esercizio della Capogruppo Eurotech S.p.A.

I ricavi della Capogruppo Eurotech S.p.A. sono diminuiti del 14,9% e sono stati pari a Euro 16,45 milioni, rispetto a Euro 19,33 milioni del 2020. Il risultato operativo dell'esercizio ammonta a Euro -7,61 milioni, mentre nel 2020 era stato di Euro -2,11 milioni. Il risultato netto d'esercizio evidenzia una perdita di Euro 6,33 milioni (nel 2020: perdita di Euro 3,00 milioni). Il Patrimonio netto di Eurotech S.p.A. al 31 dicembre 2021 è pari a Euro 140,74 milioni, rispetto a Euro 147,10 milioni del 2020. La Capogruppo evidenzia nel 2021 una posizione finanziaria netta, ovvero di cassa netta, pari a Euro 29,95 milioni, rispetto al dato 2020 che ammontava a Euro 29,00 milioni.

Il Consiglio di Amministrazione proporrà all'assemblea dei soci il riporto a nuovo della perdita d'esercizio di Euro 6.633.135.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari Sandro Barazza attesta, ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili della società.

IL GRUPPO EUROTECH

Eurotech (ETH:IM) è una multinazionale che progetta, sviluppa e fornisce Edge Computer e soluzioni per l'Internet of Things (IoT) complete di servizi, software e hardware a integratori di sistemi e aziende. Adottando le soluzioni di Eurotech, i clienti hanno accesso a componenti e piattaforme software per l'IoT, a Edge Gateway per abilitare il monitoraggio di asset e a Edge Computer ad alte prestazioni (HPEC) per applicazioni anche di Intelligenza Artificiale (AI). Per offrire soluzioni sempre più complete Eurotech ha attivato partnership con aziende leader nel loro ambito d'azione, creando così un ecosistema globale che le permette di realizzare soluzioni "best in class" per l'Internet of Things Industriale. Per maggiori informazioni su Eurotech: www.eurotech.com.

Contatti societari:

Investor Relations

Andrea Barbaro

Tel. +39 0433 485411

e-mail: andrea.barbaro@eurotech.com

Corporate Communication

Federica Maion

Tel. +39 0433 485411

e-mail: federica.maion@eurotech.com

ALLEGATI – PROSPETTI CONTABILI
CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

<i>(Migliaia di Euro)</i>	31.12.2021 (b)	<i>di cui non ricorrenti</i>	<i>di cui correlate</i>	%	31.12.2020 (a)	<i>di cui correlate</i>	%	variazioni (b-a)	
								assoluto	%
Ricavi delle vendite e dei servizi	63.148		11	100,0%	69.259	3	100,0%	(6.111)	-8,8%
Costi per consumi di materie prime, sussidiarie e di consumo	(33.670)			-53,3%	(32.741)		-47,3%	929	2,8%
Primo margine	29.478			46,7%	36.518		52,7%	(7.040)	-19,3%
Costi per servizi	(13.623)	(1.357)	(974)	-21,6%	(12.150)	(421)	-17,5%	1.473	12,1%
Costi per il godimento beni di terzi	(386)			-0,6%	(404)		-0,6%	(18)	-4,5%
Costo del personale	(20.721)	(488)		-32,8%	(20.095)		-29,0%	626	3,1%
Altri accantonamenti e altri costi	(1.384)	(577)		-2,2%	(1.099)		-1,6%	285	25,9%
Altri ricavi	3.889			6,2%	3.862		5,6%	27	0,7%
Risultato operativo lordo (EBITDA)	(2.747)	(2.422)		-4,4%	6.632		9,6%	(9.379)	141,4%
Ammortamenti	(4.574)			-7,2%	(4.042)		-5,8%	532	13,2%
Svalutazioni di immobilizzazioni	(205)	(61)		-0,3%	(151)		-0,2%	54	35,8%
Risultato operativo (EBIT)	(7.587)	(2.483)		-12,0%	2.439		3,5%	(10.026)	411,1%
Gestione delle partecipazioni	(3)			0,0%	61		0,1%	64	-104,9%
Oneri finanziari	(1.295)			-2,1%	(1.461)		-2,1%	(166)	-11,4%
Proventi finanziari	896		1	1,4%	793	4	1,1%	103	13,0%
Risultato prima delle imposte	(7.989)	(2.483)		-12,7%	1.832		2,6%	(9.821)	n.s.
Imposte sul reddito dell'esercizio	(2.419)			-3,8%	(1.700)		-2,5%	719	42,3%
Utile (Perdita) di periodo delle attività in funzionamento	(10.408)	(2.483)		-16,5%	132		0,2%	(10.540)	n.s.
Utile (Perdita) di periodo attribuibile alle Minoranze	-			0,0%	-		0,0%	-	n/a
Utile (Perdita) del periodo attribuibile al Gruppo	(10.408)	(2.483)		-16,5%	132		0,2%	(10.540)	n.s.
Utile base per azione	(0,294)				0,004				
Utile diluito per azione	(0,294)				0,004				

SITUAZIONE PATRIMONIALE – FINANZIARIA CONSOLIDATA

<i>(Migliaia di Euro)</i>	31.12.2021	<i>di cui correlate</i>	31.12.2020	<i>di cui correlate</i>
ATTIVITA'				
Immobilizzazioni immateriali	88.043		86.775	
Immobilizzazioni materiali	5.229		6.468	
Partecipazioni in altre imprese	542		533	
Attività per imposte anticipate	6.504		7.478	
Finanziamenti a società collegate e ad altre società del gruppo a medio/lungo termine	62	62	57	57
Altre attività non correnti	620		661	
Attività non correnti	101.000		101.972	
Rimanenze di magazzino	17.646		17.393	
Crediti verso clienti	11.280	1	16.441	1
Crediti per imposte sul reddito	801		900	
Altre attività correnti	2.130		1.665	
Altre attività correnti finanziarie	123	2	125	1
Strumenti finanziari derivati	4		-	
Disponibilità liquide	31.704		41.222	
Attività correnti	63.688		77.746	
Attività classificate come destinate alla vendita	365		-	
Totale attività	165.053		179.718	
PASSIVITA' E PATRIMONIO NETTO				
Capitale sociale	8.879		8.879	
Riserva sovrapp. azioni	136.400		136.400	
Riserve diverse	(34.843)		(26.415)	
Patrimonio netto attribuibile al Gruppo	110.436		118.864	
Patrimonio netto attribuibile alle Minoranze	-		-	
Patrimonio netto consolidato	110.436		118.864	
Finanziamenti passivi a medio/lungo termine	17.535		23.874	
Benefici per i dipendenti	2.844		2.918	
Passività per imposte differite	3.200		3.166	
Fondi rischi e oneri	1.477		1.342	
Passività non correnti	25.056		31.300	
Debiti verso fornitori	13.005	487	10.647	345
Finanziamenti passivi a breve termine	8.137		8.901	
Strumenti finanziari derivati	11		81	
Debiti per imposte sul reddito	215		810	
Altre passività correnti	8.193		9.115	
Passività correnti	29.561		29.554	
Totale passività	54.617		60.854	
Totale passività e Patrimonio netto	165.053		179.718	

PROSPETTO DELLE VARIAZIONI DEL PATRIMONIO NETTO

(Migliaia di Euro)

	Capitale sociale	Riserva legale	Riserva sovrapp. Azioni	Riserva di convers.	Altre riserve	Riserva cash flow hedge	Riserva per (Perdita)/utile attuariale su piani a benefici definiti	Riserva per differenza di cambio	Azioni proprie	Utile (Perdita) del periodo attribuibile al Gruppo	Patrimonio netto attribuibile al Gruppo	Patrimonio netto attribuibile alle Minoranze	Patrimonio netto consolidato
Saldo al 31 dicembre 2020	8.879	1.776	136.400	11.457	(39.574)	(8)	(640)	1.197	(682)	132	118.864	-	118.864
Destinazione risultato 2020	-	-	-	-	132	-	-	-	-	(132)	-	-	-
Risultato al 31 dicembre 2021	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(10.408)	(10.408)	-	(10.408)
<i>Altri utili (perdite) complessivi:</i>													
- Operazioni di copertura di flussi finanziari	-	-	-	-	-	75	-	-	-	-	75	-	75
- (Perdita)/utile attuariale su piani per dipendenti a benefici definiti	-	-	-	-	-	-	19	-	-	-	19	-	19
- Differenza di conversione di bilanci esteri	-	-	-	(1.173)	-	-	-	-	-	-	(1.173)	-	(1.173)
- Differenze cambio su investimenti in gestioni estere	-	-	-	-	-	-	-	2.877	-	-	2.877	-	2.877
Totale Utile (Perdita) complessivo	-	-	-	(1.173)	-	75	19	2.877	-	(10.408)	(8.610)	-	(8.610)
Piano di Performance Share	-	-	-	-	(289)	-	-	-	471	-	182	-	182
Saldo al 31 dicembre 2021	8.879	1.776	136.400	10.284	(39.731)	(6)	(621)	4.074	(210)	(10.408)	110.436	-	110.436

PROSPETTO SINTETICO DEI FLUSSI DI CASSA

(Migliaia di Euro)

		31.12.2021	31.12.2020
Flussi di cassa generati (utilizzati) dall'attività operativa	A	3.279	3.388
Flussi di cassa generati (utilizzati) dall'attività di investimento	B	(5.274)	(5.092)
Flussi di cassa derivanti (impiegati) dall'attività di finanziamento	C	(8.059)	13.456
Differenze cambio nette	D	536	(1.217)
Incremento (decremento) delle disponibilità liquide	E=A+B+C+D	(9.518)	10.535
Disponibilità liquide all'inizio del periodo		41.222	30.687
Disponibilità liquide alla fine del periodo		31.704	41.222

POSIZIONE FINANZIARIA NETTA

		31.12.2021	31.12.2020
<i>(Migliaia di Euro)</i>			
Disponibilità liquide	A	(31.704)	(41.222)
Mezzi equivalenti a disponibilità liquide	B	-	-
Altre attività finanziarie correnti	C	(123)	(125)
Liquidità	D=A+B+C	(31.827)	(41.347)
Debito finanziario corrente	E	99	328
Parte corrente del debito finanziario non corrente	F	8.045	8.654
Indebitamento finanziario corrente	G=E+F	8.144	8.982
Indebitamento finanziario corrente (Posizione finanziaria corrente) netto	H=G+D	(23.683)	(32.365)
Debito finanziario non corrente	I	17.535	23.874
Strumenti di debito	J	-	-
Debiti commerciali e altri debiti non correnti	K	-	-
Indebitamento finanziario non corrente	L=I+J+K	17.535	23.874
(POSIZIONE FINANZIARIA NETTA) INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO ESMA	M=H+L	(6.148)	(8.491)
Finanziamenti a società collegate e ad altre società del gruppo a medio/lungo termine	N	(62)	(57)
(POSIZIONE FINANZIARIA NETTA) INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO	P O=M+N	(6.210)	(8.548)

CAPITALE CIRCOLANTE NETTO

	31.12.2021	31.12.2020	Variazioni
Rimanenze di magazzino	17.646	17.393	253
Crediti verso clienti	11.280	16.441	(5.161)
Crediti per imposte sul reddito	801	900	(99)
Altre attività correnti	2.130	1.665	465
Attivo corrente	31.857	36.399	(4.542)
Debiti verso fornitori	(13.005)	(10.647)	(2.358)
Debiti per imposte sul reddito	(215)	(810)	595
Altre passività correnti	(8.193)	(9.115)	922
Passivo corrente	(21.413)	(20.572)	(841)
Capitale circolante netto	10.444	15.827	(5.383)