

EUROTECH: IL CDA APPROVA IL PROGETTO DI BILANCIO D'ESERCIZIO E CONSOLIDATO 2013

In conseguenza della vendita della controllata americana Parvus Corp., perfezionata in data 1 ottobre 2013 e che ha prodotto un risultato netto positivo di Euro 21,39 milioni, le risultanze economiche sono state classificate in coerenza con quanto previsto dall'IFRS5, nella voce "Utile (Perdita) netta delle attività operative cessate e destinate alla vendita". Ai fini di una maggiore chiarezza nella rappresentazione dell'andamento economico del Gruppo i dati storici del conto economico, posti a confronto con il 2013, sono stati ricostruiti tenendo conto della classificazione delle risultanze di tali attività come Discontinued Operations. A seguito di questa operazione per "attività in funzionamento" si intenderanno tutte le attività incluse nel nuovo perimetro di consolidamento del Gruppo Eurotech in essere dal 1 ottobre 2013.

Amaro (UD), 14 marzo 2014

- Ricavi consolidati: da 78,74* milioni di Euro a 66,11 milioni di Euro
- Primo margine consolidato: da 39,51* milioni di Euro a 32,81 milioni di Euro
- EBITDA consolidato: da 3,66* milioni di Euro a 0,45 milioni di Euro
- EBIT consolidato: da -3,89* milioni di Euro a -11,93 milioni di Euro
- Risultato consolidato prima delle imposte dell'attività in funzionamento: da -4,19* milioni di Euro a -11,39 milioni di Euro
- Risultato consolidato delle attività operative cessate: da 2,66* milioni di Euro a 21,39 milioni di Euro
- Risultato netto di Gruppo: da -2,78* milioni di Euro a 8,24 milioni di Euro
- Posizione finanziaria netta: Euro 15,11 milioni rispetto ad un indebitamento finanziario netto nel 2012 di Euro 11,45 milioni di Euro
- Patrimonio netto di Gruppo: 108,10 milioni di Euro
- Eurotech S.p.A.: risultato netto da -0,42 milioni di Euro a 19,97 milioni di Euro

** il dato relativo al 2012 è stato riclassificato rispetto a quello presentato lo scorso esercizio per riflettere l'applicazione dell'IFRS 5*

Il Consiglio di Amministrazione di Eurotech S.p.A. ha esaminato e approvato in data odierna il Progetto di Bilancio d'Esercizio e quello Consolidato al 31 dicembre 2013, che saranno sottoposti all'Assemblea Ordinaria degli Azionisti.

Il fatturato del Gruppo nel 2013 si attesta a Euro 66,11 milioni, rispetto a Euro 78,74 milioni nel 2012. La flessione dei ricavi è fortemente accentuata dal rapporto sfavorevole tra lo Yen e l'Euro nel 2013 rispetto al 2012: qualora venissero utilizzati cambi costanti, il differenziale di fatturato tra 2012 e 2013 sarebbe del 6,7%, rispetto al 16,0% che appare confrontando i dati a cambi storici. La maggiore flessione si registra nella Business Unit HPC, che ha contribuito per quasi due terzi al differenziale totale: la concentrazione del fatturato su pochi clienti e con grossi ordini rende il fatturato della SBU HPC molto variabile in funzione delle tempistiche con cui gli ordini si realizzano e questo fenomeno si è visto

in maniera macroscopica nel 2013. A cambi costanti, la SBU NanoPC evidenzia invece una flessione contenuta, intorno al 2,5%. Nelle tre aree di competenza del Gruppo, la maggiore flessione si registra nell'area statunitense, in particolare per effetto dello slittamento delle consegne di due ordini afferenti al nostro settore trasporti per ragioni che non dipendono da fattori da noi controllabili e relative principalmente alle procedure di qualificazione e test dei prodotti dei nostri clienti. Nell'area Europea perdura la stagnazione della domanda che avevamo sperimentato anche nel 2012, mentre l'area giapponese evidenzia una crescita generata (non visibile in bilancio per effetto del rapporto di cambio Yen-Euro sensibilmente peggiore tra 2012 e 2013), oltre che dagli sviluppi di prodotto e dagli investimenti operati, anche dalla politica monetaria ed economica intrapresa in quel Paese, che ha dato un nuovo impulso all'industria Giapponese e favorito l'export.

Il primo margine si attesta sui livelli attesi dal management e nel 2013 si posiziona al 49,6%, in leggero calo rispetto al 50,2% dello scorso anno. La variabilità del margine resta correlata al mix di prodotti venduti, che presentano una marginalità diversa a seconda della tipologia, dei settori applicativi e dei mercati di sbocco. Al controllo del primo margine contribuisce la costante attenzione nella gestione degli acquisti di materiali, che permette di mantenere le aspettative definite ad inizio anno. La tenuta del primo margine in termini percentuali, riscontrabile anche sugli ordinativi in essere, conferma anche il riconoscimento da parte dei Clienti della capacità di Eurotech di offrire soluzione a elevato valore aggiunto.

Nel periodo di riferimento, al lordo delle rettifiche operate per incrementi interni, i costi operativi sono scesi di Euro 3,61 milioni e precisamente da Euro 38,73 milioni (con una incidenza sui ricavi del 49,2%) a Euro 35,12 milioni (con una incidenza sui ricavi del 53,1%). La riduzione, oltre a riflettere l'andamento dei cambi in fase di traduzione dei bilanci in valuta estera, mostra l'effetto cumulato delle diverse azioni di razionalizzazione messe in atto negli ultimi anni in tutte le strutture operative del Gruppo, che nel 2013 hanno trovato un proprio punto di equilibrio. La struttura attuale del Gruppo rimane complessivamente in grado di sostenere livelli di fatturato più elevati rispetto a quelli raggiunti nel 2012 e nel 2013.

Il risultato prima degli ammortamenti, delle valutazioni in partecipazioni collegate, degli oneri finanziari netti e delle imposte sul reddito (EBITDA) è stato di Euro 0,45 milioni; il 2012 aveva mostrato un EBITDA pari a Euro 3,66 milioni. L'incidenza dell'EBITDA 2013 sui ricavi è stata del 0,7% e va a confrontarsi con una incidenza dell'EBITDA 2012 del 4,7%. Il differenziale tra un periodo e l'altro è da attribuire principalmente alla contrazione del fatturato, che ha portato ad un minore primo margine in valore assoluto solo in parte controbilanciato dal contenimento dei costi operativi.

A seguito di una prudente analisi della recuperabilità degli investimenti (*impairment test*) effettuati nel recente passato dalla Business Unit americana Eurotech Inc., il management ha ritenuto opportuno operare una svalutazione delle immobilizzazioni immateriali per Euro 6,08 milioni. Tale operazione ha fortemente influito sul risultato operativo (EBIT), che è risultato negativo per Euro 11,93 milioni, rispetto ad una perdita di Euro 3,89 milioni nel 2012. Gli effetti non monetari sull'EBIT derivanti dalla "price allocation", relativi alle acquisizioni di Eurotech Inc. (ex Applied Data Systems Inc. ed ex Arcom Control Systems Inc.), di Dynatem Inc. e di Advanet Inc., oltre a quelli non ricorrenti derivanti dalla svalutazione sono stati complessivamente di Euro 9,23 milioni nell'esercizio 2013, contro Euro 3,79 milioni nel 2012.

Il risultato prima delle imposte delle attività in funzionamento nel 2013 è negativo per Euro 11,39 milioni (era stato negativo per Euro 4,19 milioni nel 2012). Tale andamento, come abbiamo appena evidenziato, è in buona parte determinato dalle svalutazioni apportate, ed è stato anche influenzato dall'andamento della gestione finanziaria, che ha mostrato una incidenza positiva per Euro 1,20 milioni del differenziale cambio, dovuta al trend delle valute estere. Gli effetti sul risultato prima delle imposte derivanti dalla "price allocation" e dalle svalutazioni straordinarie hanno inciso per Euro 9,23 milioni nel 2013 e per Euro 3,79 milioni nel 2012.

Il risultato netto di Gruppo nel 2013 è stato di Euro 8,24 milioni, che va a confrontarsi con una perdita di Euro 2,78 milioni nel 2012. Tale risultato, oltre a riflettere l'andamento operativo del Gruppo, è frutto in particolare dell'effetto combinato della plusvalenza generata dalla vendita della società americana Parvus Corp. e della svalutazione operata su una parte gli intangibili societari.

L'utile netto delle attività operative cessate e destinate alla vendita ammonta a Euro 21,39 milioni ed è relativo agli effetti economici dell'operazione di cessione della società americana Parvus Corp.. Tale valore include: la plusvalenza derivante dalla cessione (Euro 21,94 milioni), i costi direttamente sostenuti e/o direttamente attribuibili all'operazione di cessione (Euro 1,52 milioni) e il risultato conseguito dalla Parvus nei 9 mesi in cui ha fatto parte del Gruppo Eurotech (Euro 0,97 milioni).

Sul risultato netto di Gruppo dell'esercizio 2013 gli effetti non monetari totali derivanti dalla "price allocation" e dalla svalutazione straordinaria hanno inciso per Euro 7,99 milioni (2012: Euro 2,23 milioni).

Il Gruppo, al 31 dicembre 2013, evidenzia una posizione finanziaria netta pari a Euro 15,11 milioni rispetto ad un indebitamento finanziario netto pari a Euro 11,45 milioni a fine 2012. Il miglioramento riflette l'effetto della liquidità netta incassata dalla vendita della società americana Parvus Corp..

Il patrimonio netto del Gruppo, che è pari al Patrimonio netto consolidato non essendoci interessenze dei terzi, ammonta a Euro 108,10 milioni (2012: Euro 119,96 milioni).

Bilancio d'esercizio della Capogruppo Eurotech S.p.A.

I ricavi della Capogruppo Eurotech S.p.A. sono stati pari a Euro 14,52 milioni, rispetto a Euro 13,30 milioni del 2012, con un incremento del 9,16%. Il risultato netto è stato pari a Euro 19,97 milioni, rispetto ad una perdita di Euro 0,42 milioni del 2012. Il risultato dell'esercizio è stato influenzato positivamente dalla vendita di Parvus Corp., che secondo i criteri del bilancio civilistico ha generato un valore netto di Euro 26,13 milioni. Il Patrimonio netto di Eurotech S.p.A. al 31 dicembre 2013 è pari a Euro 108,16 milioni, rispetto a Euro 88,77 milioni del 2012. La Capogruppo evidenzia nel 2013 una posizione finanziaria netta pari a Euro 30,97 milioni, rispetto ad un indebitamento finanziario netto pari a Euro 3,79 milioni di fine 2012.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari Sandro Barazza attesta, ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentabili, ai libri e alle scritture contabili della società.

Il Consiglio ha inoltre approvato la Relazione di Corporate Governance contenente anche le informazioni sugli assetti proprietari ex art. 123 bis del TUF che verrà pubblicata nei tempi e modi previsti dalla normativa vigente.

Conformemente a quanto previsto dalle nuove disposizioni dei commi 1 e 1 bis dell'art. 154 ter del TUF, la relazione finanziaria annuale comprendente il progetto di bilancio di esercizio, il bilancio consolidato, la relazione sulla gestione, la relazione di Corporate Governance e l'attestazione del dirigente preposto, unitamente alle relazioni della società di revisione legale e del Collegio sindacale, verranno pubblicati entro e non oltre il 31 marzo 2014.

IL GRUPPO EUROTECH

Eurotech (ETH:IM) è un'azienda globale che integra hardware, software, servizi e competenze per fornire piattaforme di calcolo e sottosistemi embedded a OEM, integratori di sistemi e clienti aziendali leader, affinché possano implementare in modo efficace ed efficiente i propri prodotti e servizi. Ricorrendo al concetto di "minimalist computing", Eurotech riduce l'assorbimento di potenza, minimizza le dimensioni fisiche e diminuisce la complessità della programmazione SW per portare sul mercato sensori, piattaforme embedded, sottosistemi, dispositivi pronti all'uso e computer ad alte prestazioni, specializzandosi nei settori della difesa, dei trasporti, industriale e medicale. Combinando competenze specifiche nella connettività wireless e nei protocolli di comunicazione, Eurotech realizza soluzioni integrate che semplificano l'acquisizione, l'elaborazione e il trasferimento dei dati attraverso reti di comunicazione globali. I nostri clienti si affidano a noi per semplificare l'accesso a tecnologie embedded all'avanguardia, in modo da potersi concentrare sulle proprie competenze chiave. Per ulteriori informazioni su Eurotech, visitate il sito www.eurotech.com.

Contatti societari:

Investor relations

Andrea Barbaro

Tel. +39 0433 485411

e-mail: andrea.barbaro@eurotech.com

Corporate Press Office

Cristiana della Zonca

Tel. +39 0433 485411

e-mail: cristiana.dellazonca@eurotech.com

ALLEGATI – PROSPETTI CONTABILI
CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

CONTO ECONOMICO (Migliaia di Euro)	31.12.2013	%	31.12.2012 Riesposto [^]	%
Ricavi delle vendite e dei servizi	66.106	100,0%	78.739	100,0%
Costi per consumi di materie prime, sussidiarie e di consumo	(33.297)	-50,4%	(39.228)	-49,8%
Primo margine	32.809	49,6%	39.511	50,2%
Costi per servizi	(12.589)	-19,0%	(13.632)	-17,3%
Costi per il godimento beni di terzi	(1.718)	-2,6%	(2.143)	-2,7%
Costo del personale	(19.292)	-29,2%	(21.044)	-26,7%
Altri accantonamenti e altri costi	(1.525)	-2,3%	(1.913)	-2,4%
Altri ricavi	2.764	4,2%	2.883	3,7%
Risultato prima degli ammortamenti, oneri finanziari e imposte (EBITDA)	449	0,7%	3.662	4,7%
Ammortamenti	(6.299)	-9,5%	(7.471)	-9,5%
Svalutazioni di immobilizzazioni	(6.077)	-9,2%	(82)	-0,1%
Risultato operativo	(11.927)	-18,0%	(3.891)	-4,9%
Valutazione delle società collegate con il metodo del patrimonio netto	242	0,4%	(56)	-0,1%
Oneri finanziari	(3.838)	-5,8%	(2.634)	-3,3%
Proventi finanziari	4.136	6,3%	2.389	3,0%
Risultato prima delle imposte	(11.387)	-17,2%	(4.192)	-5,3%
Imposte sul reddito dell'esercizio	(1.768)	-2,7%	(1.247)	-1,6%
Risultato netto dell'esercizio	(13.155)	-19,9%	(5.439)	-6,9%
Risultato di terzi	0	0,0%	0	0,0%
Utile (Perdita) netta delle attività operative cessate e destinate alla vendita	21.395	32,4%	2.656	3,4%
Risultato del Gruppo	8.240	12,5%	(2.783)	-3,5%
Utile (Perdita) base per azione	0,238		(0,079)	
Utile (Perdita) diluito per azione	0,238		(0,079)	

([^]) Alcuni importi esposti in questa colonna non corrispondono a quelli esposti nel bilancio consolidato al 31 dicembre 2012 in quanto riflettono le rettifiche effettuate in seguito all'adozione dello IAS19R.

SITUAZIONE PATRIMONIALE – FINANZIARIA CONSOLIDATA

(Migliaia di Euro)	31.12.2013	31.12.2012 Riesposto [^]
ATTIVITA'		
Immobilizzazioni immateriali	83.233	112.853
Immobilizzazioni materiali	3.518	4.756
Partecipazioni in imprese collegate	607	275
Partecipazioni in altre imprese	248	257
Attività per imposte anticipate	1.397	1.083
Altre attività non correnti finanziarie	2.342	0
Altre attività non correnti	535	672
Attività non correnti	91.880	119.896
Rimanenze di magazzino	14.156	18.282
Lavori in corso su ordinazione	0	850
Crediti verso clienti	18.673	26.641
Crediti per imposte sul reddito	268	362
Altre attività correnti	2.404	2.170
Altre attività correnti finanziarie	101	144
Disponibilità liquide	27.995	12.116
Attività correnti	63.597	60.565
Totale attività	155.477	180.461
PASSIVITA' E PATRIMONIO NETTO		
Capitale sociale	8.879	8.879
Riserva sovrapp. azioni	136.400	136.400
Riserve diverse	(37.180)	(25.315)
Patrimonio netto del Gruppo	108.099	119.964
Patrimonio netto di terzi	0	0
Patrimonio netto consolidato	108.099	119.964
Finanziamenti passivi a medio/lungo termine	2.729	10.327
Benefici per i dipendenti	1.699	1.884
Passività per imposte differite	6.023	9.486
Altre passività non correnti finanziarie	118	0
Fondi rischi e oneri	884	846
Passività non correnti	11.453	22.543
Debiti verso fornitori	14.677	15.084
Finanziamenti passivi a breve termine	12.319	13.036
Strumenti finanziari derivati	159	344
Debiti per imposte sul reddito	1.657	2.103
Altre passività correnti	7.113	7.387
Passività correnti	35.925	37.954
Totale passività	47.378	60.497
Totale passività e Patrimonio netto	155.477	180.461

PROSPETTO DELLE VARIAZIONI DEL PATRIMONIO NETTO

	Capitale sociale	Riserva legale	Riserva sovrapp. Azioni	Riserva di convers.	Altre riserve	Riserva cash flow hedge	Riserva per (Perdita)/utile attuariale su piani a benefici definiti	Riserva per differenza di cambio	Azioni proprie	Utile (perdita) periodo	Patrimonio Netto del Gruppo	Patrimonio Netto di terzi	Totale Patrimonio Netto
(Migliaia di Euro)													
Saldo al 31 dicembre 2012 Riesposto ^A	8.879	39	136.400	22.793	(42.949)	(344)	(208)	(523)	(1.340)	(2.783)	119.964	-	119.964
Destinazione risultato 2012	-	-	-	-	(2.783)	-	-	-	-	2.783	-	-	-
Risultato al 31 Dicembre 2013	-	-	-	-	-	-	-	-	-	8.240	8.240	-	8.240
<i>Altri utili (perdite) complessivi:</i>													
- Operazioni di copertura di flussi finanziari	-	-	-	-	-	206	-	-	-	-	206	-	206
- (Perdita)/utile attuariale su piani a benefici definiti	-	-	-	-	-	-	(46)	-	-	-	(46)	-	(46)
- Differenza di conversione di bilanci esteri	-	-	-	(18.597)	-	-	-	-	-	-	(18.597)	-	(18.597)
- Differenze cambio su investimenti in gestioni estere	-	-	-	-	-	-	-	(876)	-	-	(876)	-	(876)
Totale risultato complessivo	-	-	-	(18.597)	-	206	(46)	(876)	-	8.240	(11.073)	-	(11.073)
- Altri movimenti e giroconti	-	-	-	-	21	(21)	-	-	(792)	-	(792)	-	(792)
Saldo al 31 dicembre 2013	8.879	39	136.400	4.196	(45.711)	(159)	(254)	(1.399)	(2.132)	8.240	108.099	-	108.099

POSIZIONE FINANZIARIA NETTA

(Migliaia di Euro)		31.12.2013	31.12.2012
Disponibilità liquide	A	(27.995)	(12.116)
Liquidità	B=A	(27.995)	(12.116)
Altre attività finanziarie correnti	C	(101)	(144)
Strumenti finanziari derivati	D	159	344
Finanziamenti passivi a breve termine	E	12.319	13.036
Debiti per aggregazioni aziendali	F	0	0
Indebitamento finanziario corrente	G=C+D+E+F	12.377	13.236
Indebitamento finanziario corrente (Posizione finanziaria corrente) netto	H=B+G	(15.618)	1.120
Altre attività finanziarie non correnti	I	(2.342)	0
Altre passività finanziarie non correnti	J	118	0
Finanziamenti passivi a medio/lungo termine	K	2.729	10.327
Indebitamento finanziario non corrente	L=I+J+K	505	10.327
(POSIZIONE FINANZIARIA NETTA) INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO	M=G+L	(15.113)	11.447

CAPITALE CIRCOLANTE NETTO

(Migliaia di Euro)	31.12.2013	31.12.2012	Variazioni
	(b)	(a)	(b-a)
Rimanenze di magazzino	14.156	18.282	(4.126)
Lavori in corso su ordinazione	0	850	(850)
Crediti verso clienti	18.673	26.641	(7.968)
Crediti per imposte sul reddito	268	362	(94)
Altre attività correnti	2.404	2.170	234
Attivo corrente	35.501	48.305	(12.804)
Debiti verso fornitori	(14.677)	(15.084)	407
Debiti per imposte sul reddito	(1.657)	(2.103)	446
Altre passività correnti	(7.113)	(7.387)	274
Passivo corrente	(23.447)	(24.574)	1.127
Capitale circolante netto	12.054	23.731	(11.677)